

Wir suchen für die tibe.io GmbH | **Bonos, Passau** ab sofort einen

### **Sales Manager als Werkstudent (m/w/d)**

Du bist kommunikativ und willst Erfahrung im Vertrieb sammeln? Du hast Lust dein Gegenüber von der besten Idee zu überzeugen? Unser neu entstandener Geschäftsbereich tibe.io hat die Mission, innovative digitale Produkte zu entwickeln und diese zu vertreiben. Es wurden unterschiedliche Software-Produkte entwickelt und stehen nun für den externen Vertrieb bereit. Wir brennen für jedes Einzelne und suchen Dich zur Verstärkung unseres Teams.

#### ***Dein Verantwortungsbereich***

- Du unterstützt und verantwortest gegebenenfalls Leadgenerierung durch aktive Ansprache potenzieller Neukunden im Bereich Software as a Service
- Du präsentierst unsere Lösung gerne persönlich vor Ort als auch online entsprechend den Bedürfnissen der Kunden
- Du begleitest Kunden durch den gesamten Vertriebsprozess: Vom Lead Sourcing über die Qualifizierung bis zum finalen Abschluss
- Du unterstützt oder führst Vertragsverhandlungen mit potenziellen Kunden
- Du bist verantwortlich für die Dokumentation deiner Arbeit in unserem CRM-System und das Reporting deiner Vertriebsperformance
- Du arbeitest bei der Erstellung von Newslettern, kundenspezifischen Marketingunterlagen und Messe-Auftritten eng mit dem Marketing zusammen
- Du übernimmst Aufgaben beim Onboarding von Neukunden und bist auch Ansprechpartner für Bestandskunden

#### ***Deine Anforderungen***

- Erste Praxiserfahrung im Vertrieb im SaaS-Business vorhanden oder große Lust darauf, diese zu sammeln
- Leidenschaft für den Vertrieb und Motivation für den B2B Bereich
- Kommunikationsstärke, Vertriebs- und Verhandlungsgeschick
- Analytischer Blick für das große Ganze sowie der stetige Drang und die Kreativität zur Verbesserung – auf persönlicher und prozessbezogener Ebene

#### ***Wir bieten dir:***

- junges und dynamisches Team
- attraktive Dotierung plus Erfolgsbeteiligung
- flache Hierarchien mit Gestaltungsspielraum und viel Eigenverantwortung
- flexible Arbeitszeit
- Entwicklungspotential innerhalb einer stark wachsenden, innovativen Organisation
- ein modernes Büro mitten in Passau

Interessiert? Sende Deine Bewerbung gerne an [sales@bonos.io](mailto:sales@bonos.io).

Noch Fragen? Nähere Informationen erhältst Du von **Fabian Pangratz, Tel. 0851 75686681**.

Wir freuen uns auf Deine aussagefähigen Unterlagen